



Nie boisz się rozmów?

Uwielbiasz pracę z ludźmi i potrafisz rozmawiać w sposób, który przyciąga uwagę?

Holiday Park & Resort poszukuje pracowników!

szukamy

- ✓ Osób komunikatywnych i otwartych na kontakt z klientem, które nie boją się wyzwań i uwielbiają kontakt z ludźmi
- ✓ Studentów gotowych do pracy w tygodniu
- ✓ Entuzjastów nowych wyzwań, którzy lubią osiągać swoje cele



Sukces
roku 2022



Luksusowa
marka
roku 2021



Luksusowy
produkt
roku 2021



Najwyższa
jakość
roku 2021



Holiday Park & Resort to sieć obiektów rekreacyjno-wypoczynkowych, oferująca komfortowy i luksusowy wypoczynek dla rodzin z dziećmi oraz grup przyjaciół. Firma stawia na najwyższą jakość usług, zapewniając liczne atrakcje, harmonię z naturą i niespotykaną atmosferę podczas pobytu.

Od ponad 15 lat tworzy miejsca przyjazne zarówno gościom, jak i pracownikom, dbając o ich rozwój i zadowolenie. Dzięki transparentności, uczciwości i innowacjom Holiday Park & Resort co roku zdobywa zaufanie nowych klientów i pracowników.

Wieloletnie doświadczenie i stabilna pozycja na rynku sprawiają, że firma jest uznawana za solidnego partnera i pracodawcę.



Sukces
roku 2022



Luksusowa
marka
roku 2021



Luksusowy
produkt
roku 2021



Najwyższa
jakość
roku 2021



Dołącz do zespołu Holiday Park & Resort jako:
Specjalista ds. Infolinii Wychodzącej



Miejsce pracy: Poznań



Godziny pracy: 10:00 – 20:00 (sam decydujesz, kiedy pracujesz!)



Forma zatrudnienia: Umowa zlecenie

Wynagrodzenie: stawka 28,10 zł brutto podstawa _
premia sprzedażowa od 5 000 do 15 000 PLN miesięcznie,
zależnie od wyników pracy



Ponadto:

- ◆ zniżki w bistro w biurowcu
- ◆ program poleceń pracowniczych (dzięki efektywnemu poleceniu innego pracownika można uzyskać bonus pieniężny)
- ◆ pakiet benefitów (karta sportowa, pakiet medyczny, ubezpieczenie grupowe)
- ◆ brak dress code'u
- ◆ wsparcie wdrożeniowe i systematyczne szkolenia doskonalące umiejętności



Czym będziesz się zajmować?

- ◆ Nawiązywaniem kontaktu telefonicznego z klientami i prezentowaniem naszych wyjątkowych ofert.
 - ◆ Budowaniem relacji – przekonuj i inspiruj klientów do działania.
 - ◆ Aktywny udział w kampaniach sprzedażowych i akcjach promocyjnych
- Realizowaniem celów sprzedażowych – zawsze z pomocą i wsparciem zespołu.

Czego od Ciebie oczekujemy?

- ◆ Odwagi i otwartości w rozmowach z ludźmi.
- ◆ Umiejętności operowania słowem – przekonująco, ale naturalnie.
- ◆ Pozytywnego nastawienia i gotowości do rozwoju.



Dlaczego warto?

- ☛ Zdobędziesz pierwsze doświadczenie zawodowe, które otworzy Ci drzwi do dalszej kariery.
- ☛ Rozwiniesz kompetencje miękkie, takie jak komunikacja, negocjacje i rozwiązywanie problemów.
- ☛ Masz szansę rozwoju – startujesz jako specjalista, ale dzięki naszym programom rozwoju możesz awansować na wyższe stanowiska i wykazać się swoimi dodatkowymi kompetencjami
- ☛ Możliwość uczestniczenia w szkoleniach rozwojowych – od umiejętności sprzedażowych po zarządzanie czasem

Dołącz do zespołu, który tworzy niezapomniane doświadczenia dla naszych klientów!

**Twój głos może zmieniać ich plany - a Twoje zaangażowanie
ZMIENIAĆ TWOJĄ PRZYSZŁOŚĆ!**

Zgłoszenia: biuro@solid-investment.pl || Tel: 517 475 807